



Software to use Anywhere, Anytime

Quais as vantagens de escolher o gescom mobile sales?

- Interface moderna, ágil, rápido, inteligente, flexível, integrado, e muito fácil de utilizar são as características principais.
- A solução encontra-se integrada com as restantes soluções da inforlíder.
- Uma solução de mobilidade (a gestão comercial na palma da sua mão)

A quem se destina esta solução mobilidade?

- Pequenas, médias e grandes empresas

Área Comercial

A inforlíder, empresa líder em software de gestão, acaba de lançar a versão 2 do gescom mobile sales. O Gescom Mobile Sales é um produto de Gestão Comercial para otimizar o processo de automação de vendas, basicamente uma solução de pré-venda e auto-venda para o Windows Mobile. Nos dias de hoje, as empresas precisam de automatizar o seu processo de negócio, de otimizar o processo de automação de vendas e os custos que implicam todo o processo através do planeamento de visitas a serem efectuadas e da definição de rotas específicas para os seus colaboradores evitando deslocações

desnecessárias.

Foi com o objectivo de satisfazer estas necessidades das empresas que a Inforlíder criou o Gescom Mobile Sales para as empresa do sector de vendas e distribuição.

A nossa solução de mobilidade conecta-se a recursos centralizados que contêm informações actualizadas e fundamentais, que irão permitir levar consigo a informação necessária que vai permitir que conclua tarefas de forma rápida e eficiente.



Gescom Mobile Sales

“O Gescom Mobile Sales é um produto de Gestão Comercial para otimizar o processo de automação de vendas, basicamente uma solução de pré-venda e auto-venda para o Windows Mobile.”

Índice

O que é o gescom mobile sales?	2
A automatização do processo de negócio	2
A solução de mobilidade	3
Pocket PC (PDA's e Smartphones)	3
Contactos	4

Quem somos?

A Inforlíder é uma empresa especializada na consultadoria a empresas, desenvolvimento de software, concepção de websites, integração e interacção com hardware específico e formação, criando produtos e soluções e disponibilizando serviços com

o objectivo de dar resposta às empresas mais exigentes. Desde 1988, a Inforlíder responde a uma procura intensa por parte dos seus clientes em encontrar soluções para objectivos específicos ou riscos inerentes ao negócio, está focada no

desenvolvimento de software de elevada qualidade, focada especialmente no aumento da produtividade nas empresas, não esquecendo as questões relacionadas com a segurança das soluções encontradas.



Multi-empresa no gescom

“A nossa empresa é uma empresa do ramo da distribuição e vending e o gescom mobile sales, permite-nos agendar visitas a clientes, efectuar encomendas, emitir vendas e outros documentos necessários à nossa actividade. Permite também emitir recibos e entregar os comprovativos de imediato ao cliente”



Menu do Gescom Mobile Sales

O que é o gescom mobile sales?

O Gescom Mobile Sales é um produto de Gestão Comercial para otimizar o processo de automação de vendas, basicamente uma solução de pré-venda e auto-venda para o Windows Mobile.

Mobilidade e Automação da Força de Vendas

Pré-Venda e Auto-Venda

O Gescom Mobile Sales é uma aplicação de gestão comercial para pré-venda e auto-venda para dispositivos móveis PDA's (Pocket PC) ou SmartPhones com sistema operativo Windows Mobile.

Basicamente o Gescom Mobile Sales é uma aplicação de gestão comercial para Windows

Mobile e para empresas que precisam de automatizar as suas vendas através de soluções de mobilidade.

Esta solução de mobilidade de pré-venda e auto-venda integra-se com a nossa solução de gestão comercial (Gescom Enterprise) para o sistema operativo Windows XP/Vista.

A automatização do processo de negócio

Nos dias de hoje, as empresas precisam de automatizar o seu processo de negócio, de otimizar o processo de automação de vendas e os custos que implicam todo o processo através do planeamento de visitas a serem efectuadas e da definição de rotas específicas para os seus colaboradores evitando deslocações desnecessárias.

Foi com o objectivo de satisfazer estas necessidades das empresas que a Inforlíder criou o Gescom Mobile Sales para as empresa do sector de vendas e distribuição.

A nossa solução de mobilidade conecta-se a recursos centralizados que contém informações actualizadas e fundamentais, que irão permitir levar consigo a informação necessária que vai permitir que conclua tarefas de forma rápida e eficiente.

Através do Gescom Mobile Sales, o processo de automação de vendas vai permitir aos colaboradores da sua empresa agendar visitas a clientes, marcar próximas visitas e fazer relatórios das mesmas. Nas suas deslocações a clientes poderá efectuar encomendas, emitir vendas a dinheiro/facturas ou outros tipos de documento, emitir recibos e entregar os documentos comprovativos de imediato ao cliente.

As empresas nos dias de hoje, precisam de ter acesso imediato e em alguns casos em tempo real a algumas informações para poderem tomar decisões em qualquer lugar e a qualquer hora com a maior flexibilidade possível. O uso de dispositivos móveis permite que um colaborador da empresa esteja em movimento e tenha acesso a dados cruciais para o exercício da sua função, com a função de poder

manter-se actualizado ou em alguns casos trabalhar em tempo real.

A maioria dos empresários estão de acordo sobre os benefícios da automação dos negócios. Entre esses benefícios estão o aumento da produtividade, a redução dos custos, rapidez, confiabilidade e eliminação de erros. O resultado é sem dúvida, além da redução de re-trabalho e melhoria das vendas, a satisfação do cliente.

A solução de mobilidade

A solução de mobilidade da inforlíder, permite aos seus colaradores automatizar o processo de vendas e distribuição.

Aquando da visita de um cliente por parte do vendedor ou colaborador da empresa, o mesmo pode marcar visitas definindo o motivo da visita e agendar novas visitas, evitando com isto deslocões desnecessárias a clientes. Pode mesmo efectuar a cada visita um relatório da visita efectuada.

Na sua deslocação a clientes, o vendedor leva consigo no seu PDA a lista dos clientes que lhe foram atribuídos, os fornecedores e os artigos. A qualquer momento o vendedor pode consultar o stock no PDA ou verificar directamente o stock que existe no armazém em tempo real.

O vendedor poderá efectuar guias de clientes, recolher encomendas de clientes, efectuar documentos comerciais sejam eles vendas a dinheiro, facturas ou outros tipos de documentos. Poderá também consultar as contas aberto e verificar o que os clientes devem. Pode também emitir o recibo aos clientes aquando do pagamento do valor em dívida. A qualquer momento, o vendedor poderá fazer um apuro de caixa e ou emitir um documento de depósito para quando se deslocar a um banco para efectuar depósitos bancários.

No caso da distribuição a solução gescom mobile sales permite definir rotas por onde os distribuidores irão se deslocar, evitando deste modo percorrer quilómetros desnecessários.

Poderá também, gerir as cargas para distribuição e descargas das carrinhas de transporte, permitindo gerir deste modo todo o stock da carrinha, permitindo a emissão de guias de carga e descarga quando necessário.

Todas estas funcionalidades numa solução de grande mobilidade, simples e de fácil utilização.

A qualquer momento, poderá sincronizar todos os dados que foram efectuados para o sistema de gestão comercial, Gescom Enterprise para Windows XP/Vista

Através do sistema de gestão comercial gestão comercial poderá fazer análises da informação recolhida, e processar essa mesma informação em outros documentos.



Sincronização no Gescom Mobile Sales

“O Gescom Mobile Sales era a solução de mobilidade que a nossa empresa escolheu para automatizar o nosso processo de vendas.”

Pocket PC (PDA e Smartphones)

O Gescom Mobile Sales é uma solução de mobilidade para Windows Mobile. Existe uma grande variedade de PDA's ou Smartphones no mercado com Windows Mobile com diferentes características, que a sua escolha depende da necessidade a executar certas tarefas. Dependendo da sua utilização por parte dos vendedores ou colaboradores da empresa alguns dos PDA's são muito resistentes e vêm equipados com sistemas e materiais anti-shock preparados para

utilizaçõ intensiva.

Na área de distribuição pode existir a necessidade da utilização por parte dos colaboradores de utilizar um scanner de códigos de barras, pelo que alguns PDA's industriais já vêm equipados com o mesmo.

Os PDA's equipados com tecnologia GSM/GPRS permitem que possam usar o Gescom Mobile Sales para efectuar sincronizações e/ou consultas directamente ao sistema central em tempo

real.

Na escolha do PDA ou smartphone, deve ter atenção se o mesmo está equipado com a tecnologia WIFI (WLAN) para que possa quando chegar à empresa sincronizar os dados do seu PDA ou smartphone com o sistema central e verificar se está equipado com bluetooth para poder utilizar uma impressora portátil para imprimir os documentos que são criados pelo PDA ou smartphone.

A resolução mínima que aconselhamos para correr o Gescom Mobile Sales é de 240x320. Na escolha deverá também ter atenção a autonomia do mesmo. Alguns PDA's industriais estão preparados para utilização de pelo menos 5 horas de utilização contínua.

Os PDA's ou smartphones que vêm equipados com GPS podem ser muito úteis quando se desloca a clientes, pois pode definir percursos a percorrer, evitando com isso, fazer percorrer quilómetros desnecessários.

il inforlíder

Centro Empresarial Maia
Zona Industrial Sector I
Rua Eng. Frederico Ulrich nº 3210 loja 77
4470-605 Moreira da Maia - Porto Portugal

Telefone: 229 475 523
FAX: 229 471 976
Telefone Internacional:
+351 229 475 523
FAX Internacional:
+351 229 471 976
E-mail: inforlider@inforlider.com

Visite-nos em:
<http://www.inforlider.com>

Inforlíder

Desde 1988, a Inforlíder é uma empresa que focaliza-se no desenvolvimento de soluções de gestão, software standard, integrações e interações com hardware específico e websites, software para pequenas, médias e grandes empresas, para a administração pública e inclusivé para particulares. Com um grande portfólio de clientes que confiam no nosso trabalho, na nossa capacidade de encontrar soluções para tornar os processos de negócio eficazes, mais rápidos e eficientes.

Equipa de Profissionais

A Inforlíder conta com uma grande equipa de profissionais especializados em novas tecnologias e também na definição de projectos, desenvolvimento de produtos, na facilidade em encontrar soluções para objectivos que as empresas pretendam atingir. Essas soluções são uma mais-valia para as empresas, pois cobrem vários pontos que permitem aumentar a produtividade da sua empresa.

Outras soluções que se integram no gescom mobile sales e casos de estudo reais de empresas que escolhem as nossas soluções para a sua actividade.

A Inforlíder oferece um conjunto de soluções para oferecer a um específico mercado um completo pacote de funcionalidade destinado a necessidades únicas. Estas soluções flexíveis oferecem uma compreensiva funcionalidade que estão desenhadas para ajudar as empresas de todos os tamanhos a aumentar a sua produtividade, melhorar os seus serviços e a comunicação com os seus clientes. A nossa experiência profissional nas novas tecnologias e em áreas específicas permitiu o desenvolvimento de produtos para as diversas áreas de actividade, sejam elas o comércio, a indústria, os services e particulares.

Algumas das soluções que se integram no gescom mobile sales 2 são:

- Gescom Enterprise e Gescom Business (soluções de gestão comercial)

CASO DE ESTUDO

Empresa 1 - a empresa localizada na zona norte, distribui através do sistema vending, águas, cafés, e outros produtos alimentares, através de maquinas de vending instaladas nos clientes.

A Inforlíder instalou nesta empresa o Gescom Enterprise + Gescom Mobiles Sales, para gerir os armazens e fazer a sincronização com os cerca de 10 vendedores, equipados com PDAS e com o programa Gescom Mobile Sales que faz a ligação off-line e online com o Gescom Enterprise da Inforlíder.

Com este sistema consegue-se otimizar a distribuição e reduzir custos operacionais e ganha-se grande agilidade comercial e administrativa, pois permite reduzir o nº de funcionários no armazem de distribuição.

O sistema possui uma rede com servidor e cerca de 5 postos de trabalho, e uma rede wifi para comunicação com os PDAS, remotamente ou localmente, onde todo o processo de venda dos vendedores é gerido, cargas de armazens, vendas, encomendas, recibos, visitas, rotas,

Para fazer face ao futuro e melhorar as respostas aos seus clientes, a empresa em 2008, actualizou para a ultima versão do Gescom Enterprise, incluindo o SAFT-PT.

Venha conhecer alguns casos de estudo no nosso site internet:

<http://mobile.inforlider.com/subdomains/mobile/casestudies.aspx>

<http://mobile.inforlider.com>



<http://www.inforlider.com>